ПАРТНЁРСКАЯ ПРОГРАММА

Участником партнёрской программы компании «Рэйдикс» (партнёром) может стать ИТ-компания, занимающаяся производством систем хранения данных под собственной торговой маркой или специализирующаяся на разработке и внедрении информационных систем с использованием готовых программно-аппаратных решений. Наличие статуса партнёра компании «Рэйдикс» дает право приобретать продукты компании на указанных ниже условиях.

Партнёр компании «Рэйдикс» получает:

1) Доступ к продуктам и услугам компании «Рэйдикс», в том числе к лицензиям на программное обеспечение RAIDIX и услугам технической поддержки «Рэйдикс» по продуктам RAIDIX; обучающим программам RAIDIX для технических и коммерческих специалистов партнёра.

2) Условия сотрудничества и дополнительные коммерческие преференции, определяемые статусом партнёра и описанные в Таблице 2.

3) Возможность использовать ПО RAIDIX как программный компонент для создания высокопроизводительных и отказоустойчивых СХД, отвечающих требованиям корпоративного рынка и профессиональных отраслей.

4) Возможность использовать решения RAIDIX в области СХД для реализации комплексных ИТ-проектов.

5) Возможность использования маркетинговых ресурсов компании «Рэйдикс» при соблюдении установленных условий.

6) Возможность получать демо-версии продуктов на срок более одного месяца.

7) Возможность получать бета-версии продуктов для тестирования со своими аппаратными платформами до выхода коммерческого релиза.

8) Помощь в проведении пресейлов для заказчиков:

   a. Организация демонстрации продукта на оборудовании RAIDIX;

   b. Подбор для потенциального бизнес-партнера конфигурации оборудования для проведения демонстрации на стороне партнёра;

   c. Оказание помощи потенциальному бизнес-партнёру в настройке оборудования для демонстрации;

   d. Составление технических спецификаций и описание технического решения;

   e. Ответы на технические вопросы заказчика в рамках компетенций инженера ГВС.

ПАРТНЁР несет ответственность перед конечным пользователем за работоспособность всего комплекса программно-аппаратных средств системы хранения данных, в том числе, за совместимость программных, включая ПО RAIDIX, и аппаратных средств системы хранения данных как между собой, так и с программными и аппаратными средствами конечного пользователя, соответствие всего комплекса программно-аппаратных средств системы хранения данных требованиям конечного пользователя.

Привилегии партнёров

	Авторизованный	Золотой
Скидка на приобретение лицензии ПО RAIDIX*	10%	25%
Дополнительная скидка партнёру, первому предоставившему данные о планируемой сделке по продаже ПО RAIDIX для нового проекта **	25%	25%
Обучение технических и коммерческих специалистов продуктам RAIDIX	Бесплатно	Бесплатно
Брендирование***	Возможно	Возможно
Включение в каталог партнёров на сайте raidix.ru	Да	Да
Маркетинговая поддержка	Да	Да

** Сумма скидки вычисляется на основе актуального прайс-листа. Итоговая величина скидки фиксируется после подтверждения расчетов менеджером компании.*
*** Дополнительная скидка суммируется со скидкой на приобретение лицензии ПО RAIDIX и также вычисляется на основе актуального прайс-листа.*
**** Брендирование ПО RAIDIX подразумевает оформление интерфейса программного обеспечения в фирменном стиле партнёра. Варианты брендирования возможны при соблюдении критериев, зафиксированных в документе «Условия брендирования».*

Типы партнёрства

	Авторизованный	Золотой
Подписанное соглашение о неразглашении (NDA)	+	+
Подписанные партнёрское и лицензионное соглашения	+	+
Размещение на сайте партнёра информации о RAIDIX как о программном продукте, используемом для построения собственной СХД, и/или решении, в состав которого входит ПО	+	+
Организация первой и второй линии технической поддержки (далее – ТП) ПО RAIDIX (в том числе для лицензий, реализованных отдельно от СХД партнёра) при приобретении базовой комплектации ТП и только первой линии в случае приобретения расширенной ТП*	+	+
Объем продаж лицензий и ТП на продукты RAIDIX составляет не менее 30 млн рублей в год**		+
Наличие в штате коммерческих и не менее двух технических специалистов, обученных по программам обучения «Рэйдикс»	+	+
Ежегодное предоставление материалов как минимум по двум примерам внедрения СХД под управлением ПО RAIDIX (case study)		+

** ПО RAIDIX поставляется как OEM-лицензия. «Рэйдикс» осуществляет поддержку третьего уровня в рамках базовой ТП и второго и третьего уровней расширенной ТП. Состав и описание уровней ТП см. в документе «Правила технической поддержки».*
*** Годом считается Финансовый год компании «Рэйдикс» (01.01-31.12) либо год с момента подписания партнёрского договора – для новых партнёров. Компании, получившие статус Золотого партнёра до 01.09.2024, сохранят его на один календарный год без пересчёта с момента получения статуса.*

Чтобы стать партнёром компании «Рэйдикс», заполните контактную форму.